

Comment sécuriser vos contrats commerciaux à l'international

Les clauses à risques
quatre cas illustrant une façon de sécuriser vos contrats.

Introduction :

L'objectif de cette présentation est d'inviter les sociétés à revisiter leurs contrats sous un angle contractuel, en associant leur coeur de métier aux questions de délais, aux questions financières et juridiques.

“
**Comment sécuriser vos
contrats commerciaux à
international**
”

1 *La sécurisation de
l'équilibre financier à
travers les clauses.*

1.1 Les clauses financières du contrat international.

Cas pratique : Les clauses de paiement - les clauses de renégociation.

1.2 Les clauses de limitation des risques financiers.

Cas pratique : les pénalités- la mitigation des risques.

- *la typologie de pénalités (retard, performances, disponibilité,...).*
- *Les techniques de plafonnement (par catégorie et le plafonnement global du contrat).*
- *Les techniques d'exonération de responsabilité.*

“
**Comment sécuriser vos
contrats commerciaux à
international**
”

2

*La sécurisation du
contrat à travers le litige.*

2 Une Méthodologie parmi d'autres:

La gestion du contrat : pourquoi? comment?

Cas pratique : Les clauses de médiation.

Cas pratique : La clause de litige.

“
**Comment sécuriser vos
contrats commerciaux à
international**
”

3

*La sécurisation de vos
partenariats.*

3.1 La technique des pré-contrats:

Cas pratique : Confidentiality Agreement, MOU, Prebid?...

Quelles formes de partenariat, pour quels projets ?

3.2 La typologie de contrats de partenariats :

Consortium, Joint-venture, sous-traitance.

“
**Comment sécuriser vos
contrats commerciaux à
international**
”

4

*La sécurisation du
contrat de partenariat à
travers le litige.*

4.1 Une Méthodologie parmi d'autres.

Les Steering Committee.

4.2 Les limites des clauses de litiges incomplètes.

Cas pratique: la question de la concurrence - l'agent commercial.

“
**Comment sécuriser vos
contrats commerciaux à
international**
”

5

*L'environnement
international des
données.*

5.1 Le contrat et l'environnement international sur les données personnelles, l'extra-territorialité.

5.2 Le contrat et l'environnement international sur les données de l'entreprise, l'extra-territorialité.

“
**Comment sécuriser vos
contrats commerciaux à
international**
”

Conclusion

Adoptez des bonnes pratiques :

L'analyse de risques.

Les hypothèses de travail.

Merci de votre attention.

Maître Céline Barbosa.

IncentAct